

# TRAIN AHEAD!®

by DEUTSCHE HOTELAKADEMIE

---

## Ihr Training: Aktives Revenue Management - Strategien und deren Umsetzung

Von der Theorie in die Praxis!

Das Revenue Management ist eines der zentralen Themen für die Hotellerie. In diesem Seminar erlernen Sie die Fertigkeit, die IST-Situation Ihres Hotels zu analysieren und anhand dessen eine geeignete Revenue-Strategie zu entwickeln und umzusetzen.

### **Trainingsinhalte:**

- Sicherheit im Umgang mit Revenue-Techniken
- Instrumente des Revenue-Management
- Kennzahlen und Begrifflichkeiten
- Auswertung von Analysen
- Die einzelnen Vertriebswege – Welcher ist der richtige?
- Teamübung „Revenue Management in der Praxis“

### **Zielgruppe:**

Fortgeschrittene aus dem Bereich Front Office und Reservierung, die ihr Fachwissen im Bereich des Revenue Managements weiter ausbauen wollen

**Ort:**

**Termin:**

**Preis:** 998,00 €

**Trainingsdauer:** 2 Tage

**Beginn:**

**Zertifikat:** Teilnahme-Zertifikat

---

# TRAIN AHEAD!®

by DEUTSCHE HOTELAKADEMIE

---

## Ihre persönliche Ansprechpartnerin



**Sarah Wankelmann**

**Telefon: 0800 - 34 22 100**

**Mail: [team@trainahead.de](mailto:team@trainahead.de)**

Vielen Dank für Ihr Interesse an dem angebotenen Training! Sollten Sie noch weitere Fragen, zögern Sie bitte nicht sich bei uns zu melden - wir freuen uns auf den Kontakt mit Ihnen!

Herzliche Grüße,  
Ihr Train Ahead Team

PS: Nicht der passende Termin dabei? Kontaktieren Sie uns!

---